



終活相談から生命保険販売へ 繋がる秘策を伝授します!!



終活営業
ノウハウ研修会開催
ご予約は裏面へ

終活専門事業者だからこそ伝えたい 相続相談ではなく終活相談を武器にする 圧倒的成果の違い

終活のニーズの種類

解決したい悩み

終活のニーズは、
すぐにでも解決したい「顕在的なニーズ」と
ご本人も気が付いていない「潜在的なニーズ」
があります

終活の顕在的なニーズ

- ☐身元保証 ☐見守り ☐墓じまい ☐認知症
- ☐高齢者施設紹介 ☐空家管理 ☐不動産処分
- ☐家族信託

終活の潜在的なニーズ

- ☐遺言 ☐相続



研修会キーワードは「大多数」と「顕在化」です！

いまなら特典付き 無料ノウハウ研修会参加できます！！

無料

終活営業ノウハウ研修会

2025年

ご予約優先

参加特典付き！

5 / **21** 水・**25** 日・**26** 月 開催します！
14:00- 14:00- 18:00-

ご予約



0120-840-830

受付時間 平日9:00-17:00

QR

QRコードで申し込み

お問い合わせメール

info@senior-terrace.com

お申込みは
はこちら



ノウハウ研修
1回のみ参加無料
5/29・6/5・6/12



company guide



シニアテラス

お客様の“生きる”を本気で考える

当社が取り組む2本柱のビジネスモデル

主な事業① 既存顧客へのサービス

終活サポート事業 BtoC

主な終活相談



日本調剤



コムシス通産株式会社

證大寺
しょうだいじ

主な事業② 社会課題の解決

終活サポート事業 BtoB

主な終活ノウハウ提供先



三井住友海上

MS&AD INSURANCE GROUP

終活専門資格のコンテンツ・講義の提供

一般社団法人シニアテラス <https://www.senior-terrace.com/>

〒260-0012 千葉県千葉市中央区1-1-14 TEL 0120-840-830

【時間】 平日 9:00-17:00 【定休日】 土曜日・日曜日・祝日



WEBサイトはこちら

